

# Onboarding

## 1.Schritte Gespräch

Name  Alter

Stadt  NP seit

Geplanter **ZEITEINSATZ** pro Woche

5 - 10 h

10 - 15 h

15 - 20 h

**STATUS QUO** - was läuft gut in deinem Leben? Was nicht?

**MOTIV** im Network Marketing zu arbeiten - was ist dein starkes **WARUM**?

**FÄHIGKEITEN** - was kannst du besonders gut? Was nicht?

**EINKOMMENSZIEL** 3 Monate

**EINKOMMENSVISION** 3 bis 5 Jahre

**LEBENSTRAUM** - hast du eine große VISION?

Konkretes **ZIEL** in den nächsten 3 bis max. 12 Monaten

bis Datum

# Onboarding

## 1. Schritte Gespräch

**COMMITMENT** - was bist du bereit für deine Ziele & Träume zu tun?

**AGREEMENT** - wir vereinbaren unsere Zusammenarbeit wie folgt

**AUSBILDUNG** - bitte nimm deinen Kalender & melde dich für eine Veranstaltung an!

Event 1	<input type="text"/>	Event 2	<input type="text"/>
Event 3	<input type="text"/>	Event 4	<input type="text"/>
Event 5	<input type="text"/>		

**KUNDEN** zu EVENTS einladen

Name	Datum	Event
<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>
<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>
<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>
<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>

**PARTNER** gewinnen - 3 Minuten Blitzkontakt

Name	Datum	Event
<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>
<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>
<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>
<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>

# Onboarding

## 1. Schritte Gespräch

### TO DO CHECKLISTE - Teil 1

- Business Papers/Webseite?
- Diverse Boni
- Kundenbestellung
- Kundengewinnung/Leitfaden
- FB Gruppen/Call
- Buch/Podcast/Hörbuch/Youtube
- Whatsapp/Telegram Gruppen
- Welcome Mail
- Nächster Termin und Aufgabe

### TO DO CHECKLISTE - Teil 2

- Incentives
- Coaching
- Namensliste/Kontaktprofil
- Business Gespräch (gemeinsam)
- Visionboard
- Planung

### NOTIZEN